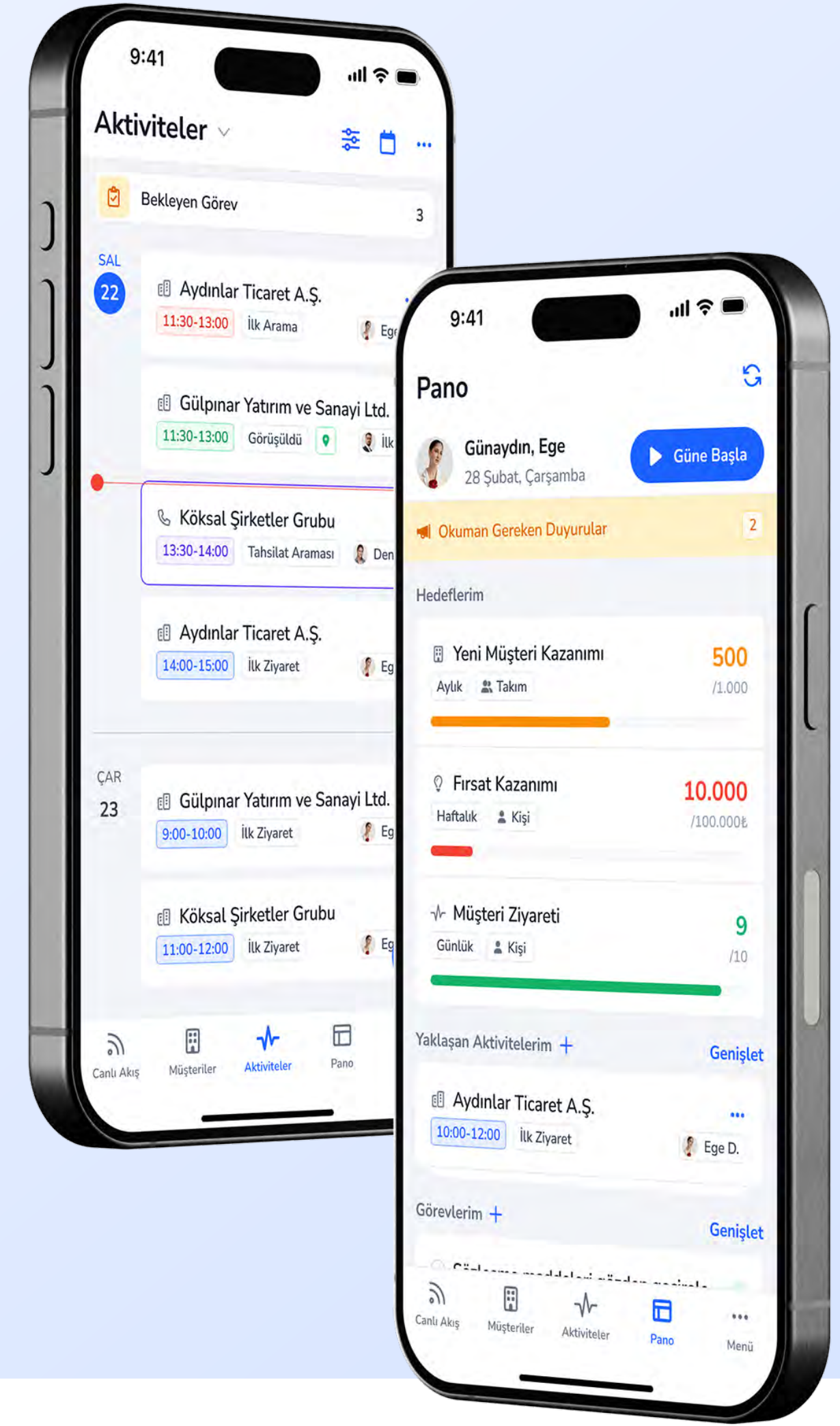


Mobil Satış Gücü Otomasyonu

!	Problemler	03-04
✓	Neden Gocust	05-07
📄	Özellikler	08-14
+	Ek Özellikler	15-20
📖	Başarı Hikayelerimiz	21-25



Smart-I Awards 2025'te
“En İnovatif Ürün” kategorisinde
ödül kazandık!

PROBLEM

Ekipler zamanlarının **%65'ini** satış dışı işlere harcıyor



Doğru müşteri planlaması için gerekli verilere erişmekte zorlanıyorlar.



Raporlama süreçleri fazla zaman alıyor.



Müşteriyle verimli iletişim kuramıyorlar.



Excel, WhatsApp, e-posta ve telefon gibi dağınık kanallar kullanıyorlar.





PROBLEM

Ekiplerin **%50'si** CRM'i kullanamıyor



CRM satış ekibine uygun değil.



Satış ekibinin ihtiyaç duyduğu veriyi sunmuyor.



Rapor almak zahmetli.



Satışları artırmaya katkı sağlamıyor.

Satış süreçlerine faydaları



Satış ekipleri

- ✓ Ziyarete ihtiyaç duyduğunuz verilere anında erişebilirsiniz.
- ✓ Müşteri veritabanınızı harita üzerinden yönetebilirsiniz.
- ✓ Aktivitelerinizi saniyeler içinde raporlayabilirsiniz.
- ✓ Hedefler, satışlar ve müşteriler tek ekrandan erişebilirsiniz.
- ✓ Satış ekiplerinin günlük kullanımı için tasarlandı.



Yöneticiler için gerçek verileri
anlık raporlar



Satış yöneticileri

- ✓ Raporlara anında erişebilirsiniz.
- ✓ Veriye dayalı yönetim kültürü oluşturabilirsiniz.
- ✓ CRM ve ERP entegrasyonu ile tek sistemden yönetebilirsiniz.
- ✓ Satışları ve ekibinizi anlık takip edebilirsiniz.
- ✓ Doğru yönlendirme ve eğitim sağlayabilirsiniz.

SATIŞ SÜRECİNİ İYİLEŞTİRMEK

Satış süreçlerinin anlık yönetim platformu

Sizin için özelleştirilmiş ve kullanıma hazır raporlarınıza hızlıca erişin.
Müşterileriniz ve ekipleriniz için dilediğiniz ölçümlmeleri yapın.



Veri & Data Toplama

Sahadan bilgi toplayarak
operasyonel içgörü kazanın.



AI Tabanlı Aktivite Skorlaması

ERP sistemlerdeki kritik uç
noktalarını Gocust ile zahmetsizce
entegre edin.



BI ve Özelleştirilebilir Raporlama

Ekibinize doğru zamanda anlık geri
bildirimler verin, büyük resmi
kaçırmayın.



ile elde edeceğiniz avantajlar;

%80 Satış ekiplerinizde daha fazla adaptasyon

%50 Veri kalitesinde artış

%25 Satış faaliyetlerinde artış

8 Saat haftalık zaman tasarrufu



En iyi *Özellikler* ile Donatıldı





Kritik müşterilerin takibi kolaylaşır

Kategori, segment, tür ve benzeri kriterlere göre yapılan risk analizleriyle müşterilerinizin takibini yapabilirsiniz.

Harita Görünümü ile çevrenizde müşterileri görüntüleyerek kısa sürede daha çok müşteri ziyaret edebilirsiniz.

Öne Çıkan Bilgiler

Aydınlar Ticaret A.Ş.

Yıldız Teknik Üniversitesi Davutpaşa Kampüsü
Teknopark Ofisi A1 Blok No: 106 Esenler, İstanbul

Yol Tarifi

Firma Yetkilisi

DY Deniz Yılmaz

Q1 Hedefi

1.500.000,00₺

Pazarlama Desteği

Tabela, Tezgah, Kıyafet

Sözleşme Tarihi

30.08.2024

Kalan Risk Limiti

3.000.000,00₺

Harita Görünümü

Aydınlar Ticaret A.Ş.

Mid Level 20<30K

Aktif

Bugün, Arama

Esenler, İstanbul (100m)

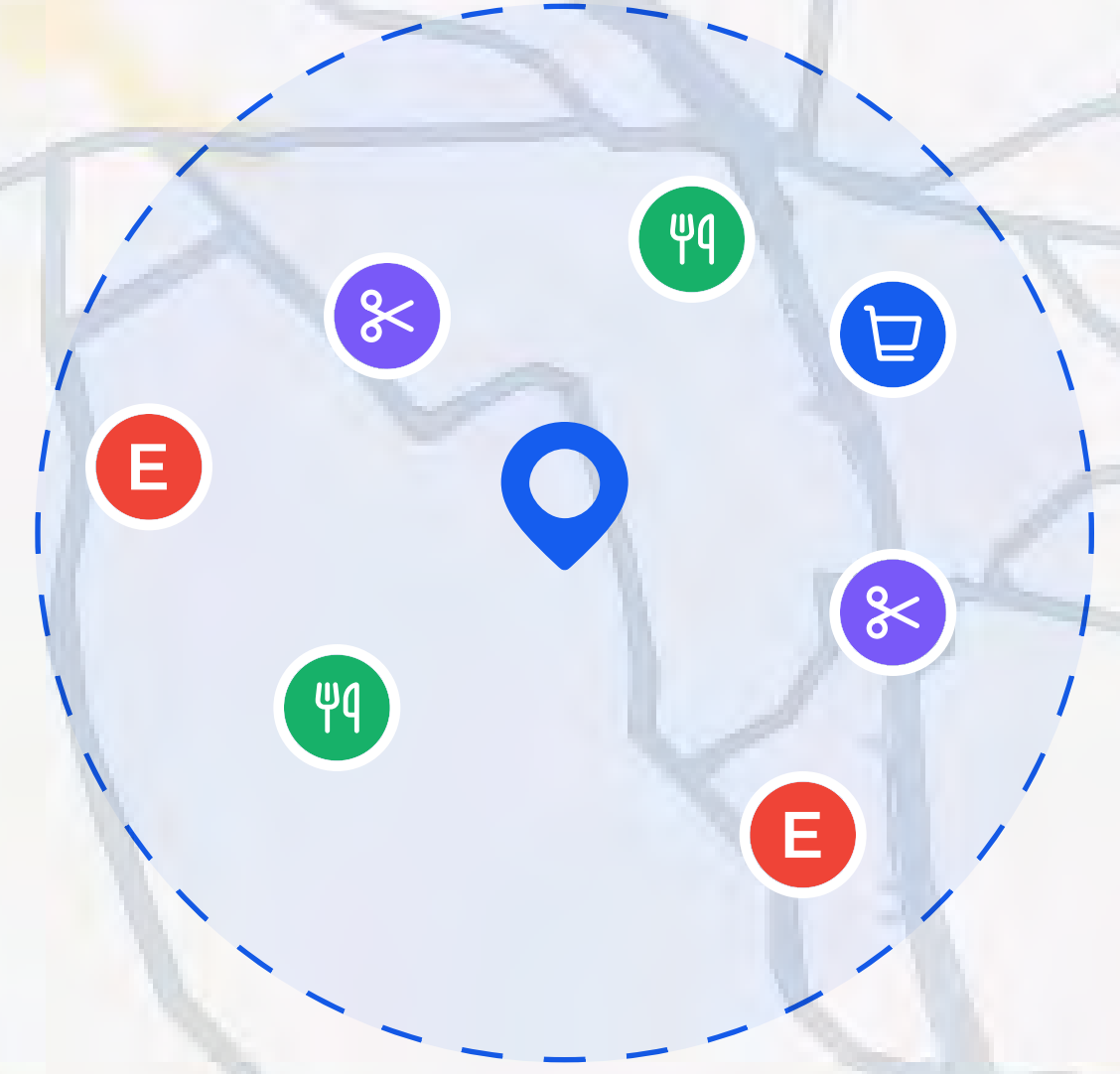
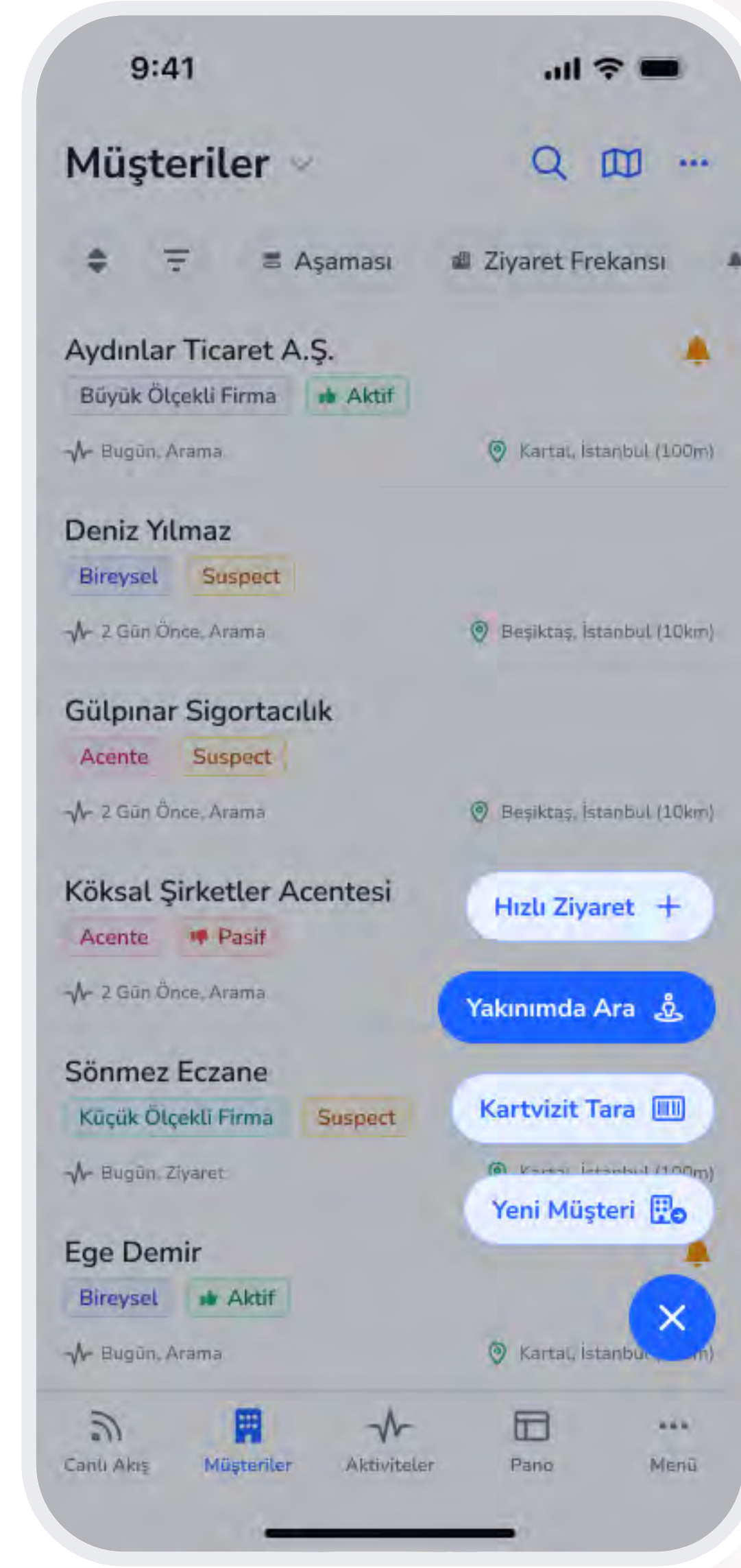
Yol Tarifi



Potansiyel müşterilerinizi kolayca bulun

Çevrenizdeki potansiyel ve mevcut müşterileri tespit edebilirsiniz.

Ziyaret ederek portföyünüzü büyütebilir ve ilişkilerinizi güçlendirebilirsiniz.



 **Bakal** ☐

 **Market** ☒

 **Eczane** ☒

 **Restoran** ☒

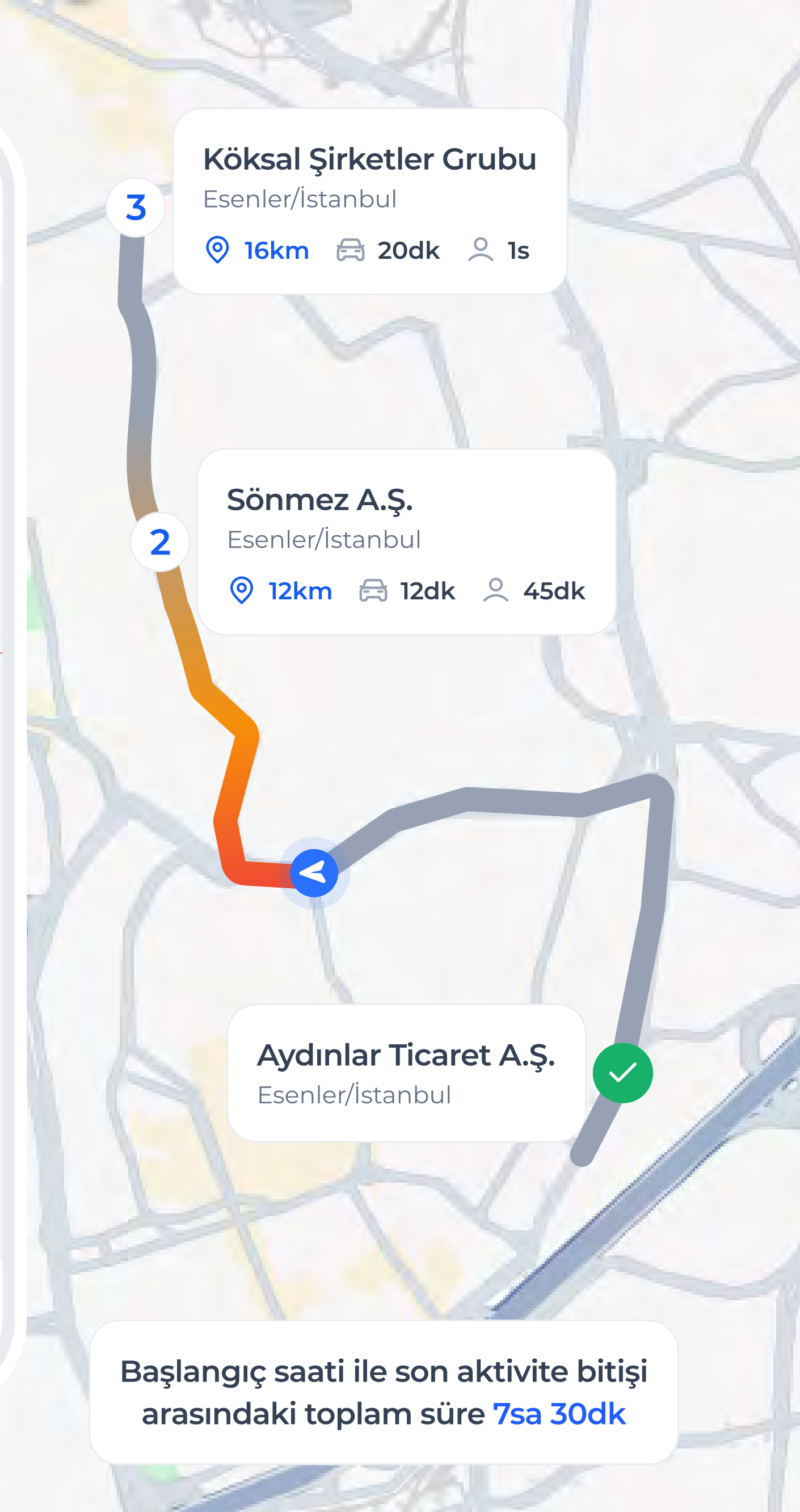
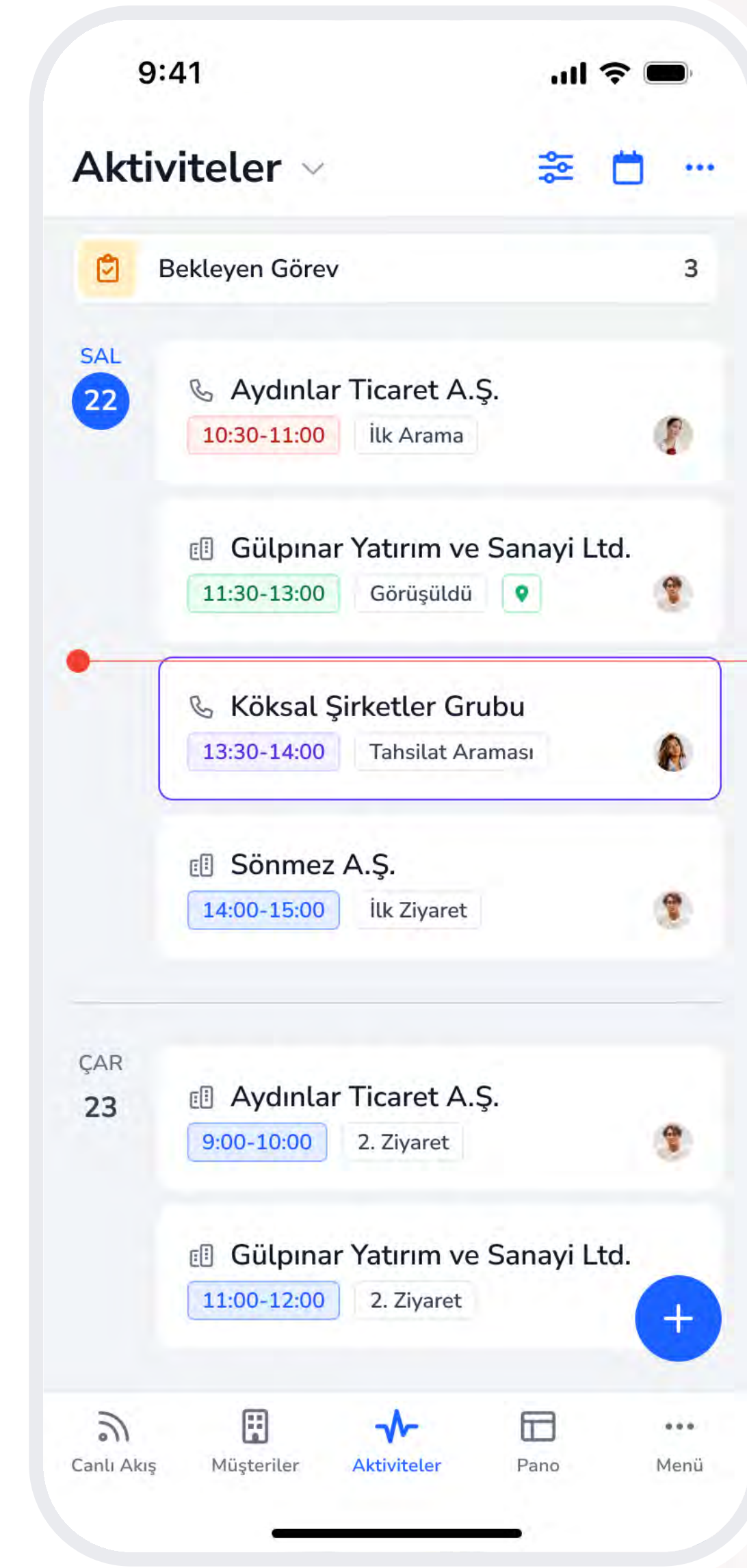
 **Güzellik Merkezi** ☒



Ekibinizin rotasını ve anlık hareketlerini izleyin

Ekibinizin faaliyetlerini bölgesinde anlık takip edebilirsiniz.

Rotasını ve rota üzerinde bıraktığı ziyaret, müşteri oluşturma ve satış arttırıcı faaliyetleri anlık gözlemleyebilirsiniz.





Özelleştirilebilir fırsat yönetimi

Özelleştirilebilir fırsat yönetimiyle dilediğiniz kadar kanal oluşturabilir, fırsatların ilerlemesini kolayca takip edebilirsiniz.

Otomasyon altyapısı sayesinde her aşamada gerekli bilgileri toplayarak satış ekibinizin zaman kaybını önleyebilirsiniz.

👍 **Kazanıldı**

👎 **Kaybedildi**

Ürün/ler Toplamı	40.000,00₺
Genel İskonto	-1.000,00₺
KDV	12.000,00₺
Genel Toplam	51.000,00₺

9:41

Yurtiçi Satış

Ürün Listesi

Fırsat Durumu Sorumlusu

Fırsat
80

Aydınlar Ticaret A.Ş. Fırsatı

Qualified Lead 6.400.000₺

23 Haziran 2025

Gülpınar Yatırım ve Sanayi Ltd. Fırsatı

1st. Meeting 4.800.000₺

22 Haziran 2025

Köksal Şirketler Grubu Fırsatı

2nd. Meeting 3.200.000₺

21 Haziran 2025

Sönmez A.Ş. Fırsatı

0.000.000₺

12 Haziran 2025

A.Ş. Fırsatı

0.000.000₺

12 Haziran 2025

PRD_1
Aylık Pro Paket 120,000₺

PRD_2
Yıllık Pro Paket 1.200,000₺

PRD_3
Aylık Premium Pa... 320,000₺

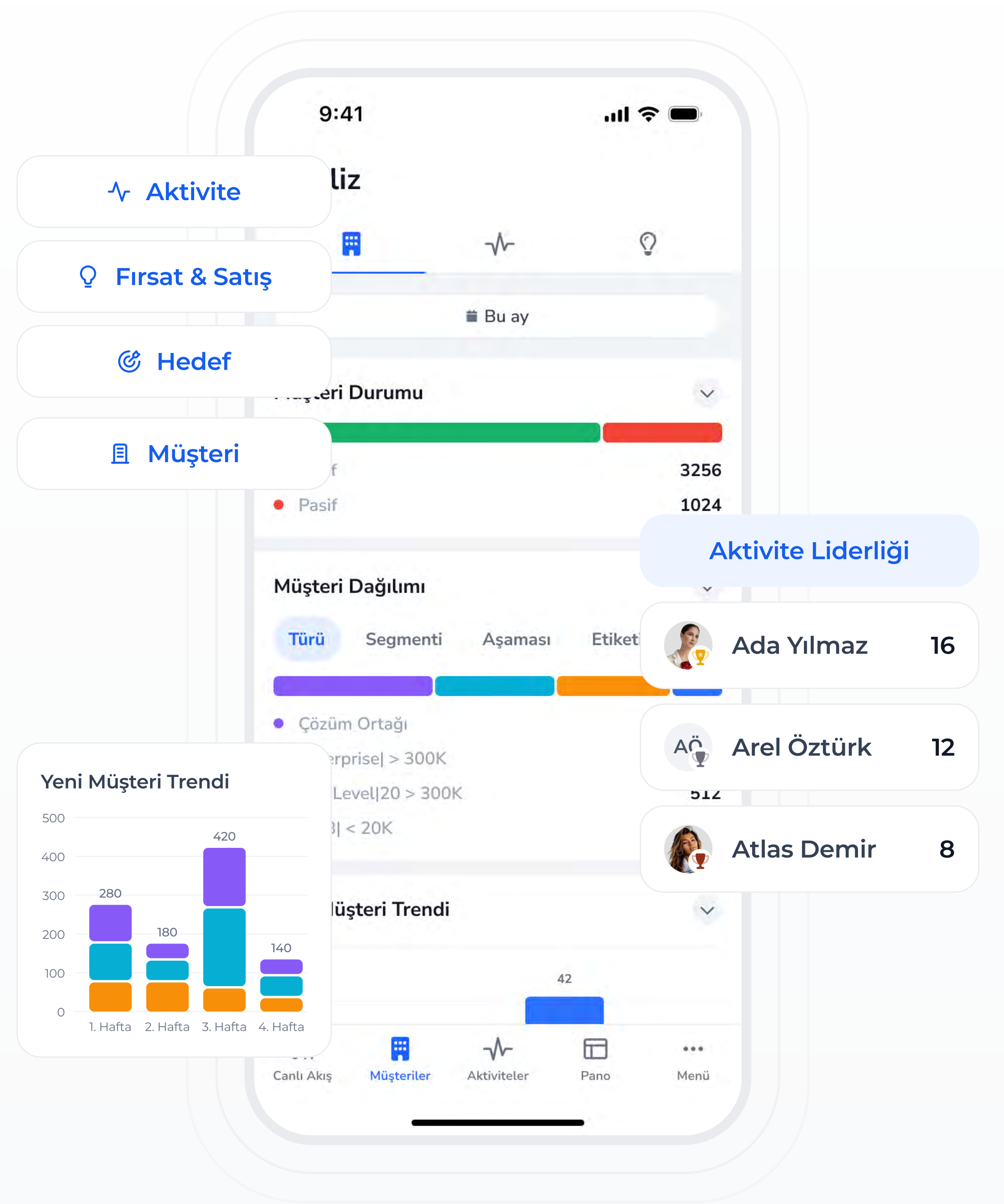
PRD_4
Yıllık Premium P... 2.880,000₺

Performansınızı kolayca ölçün

Size özel hazır raporlara hızlıca erişebilirsiniz.

Müşteri ve ekip performansını dilediğiniz şekilde ölçebilirsiniz.

Aktivite sonuçlarını analiz ederek işinizi büyütebilirsiniz.





Kurum içi iletişim kuvvetlenir

Yönetim, yurt içi ve yurt dışı satış ekipleriyle fırsatlar hakkında hızlıca iletişim kurabilirsiniz.

Ekip aktivitelerini, sonuçlarını ve fırsat durumlarını tek ekrandan izleyip anında yönlendirme yapabilirsiniz.

Şirket içi tüm iletişim geçmişiniz kayıt altına alınır

Doğrudan İletişim Başlatın



Ek Özellikler **ile Daha da Güçlü**



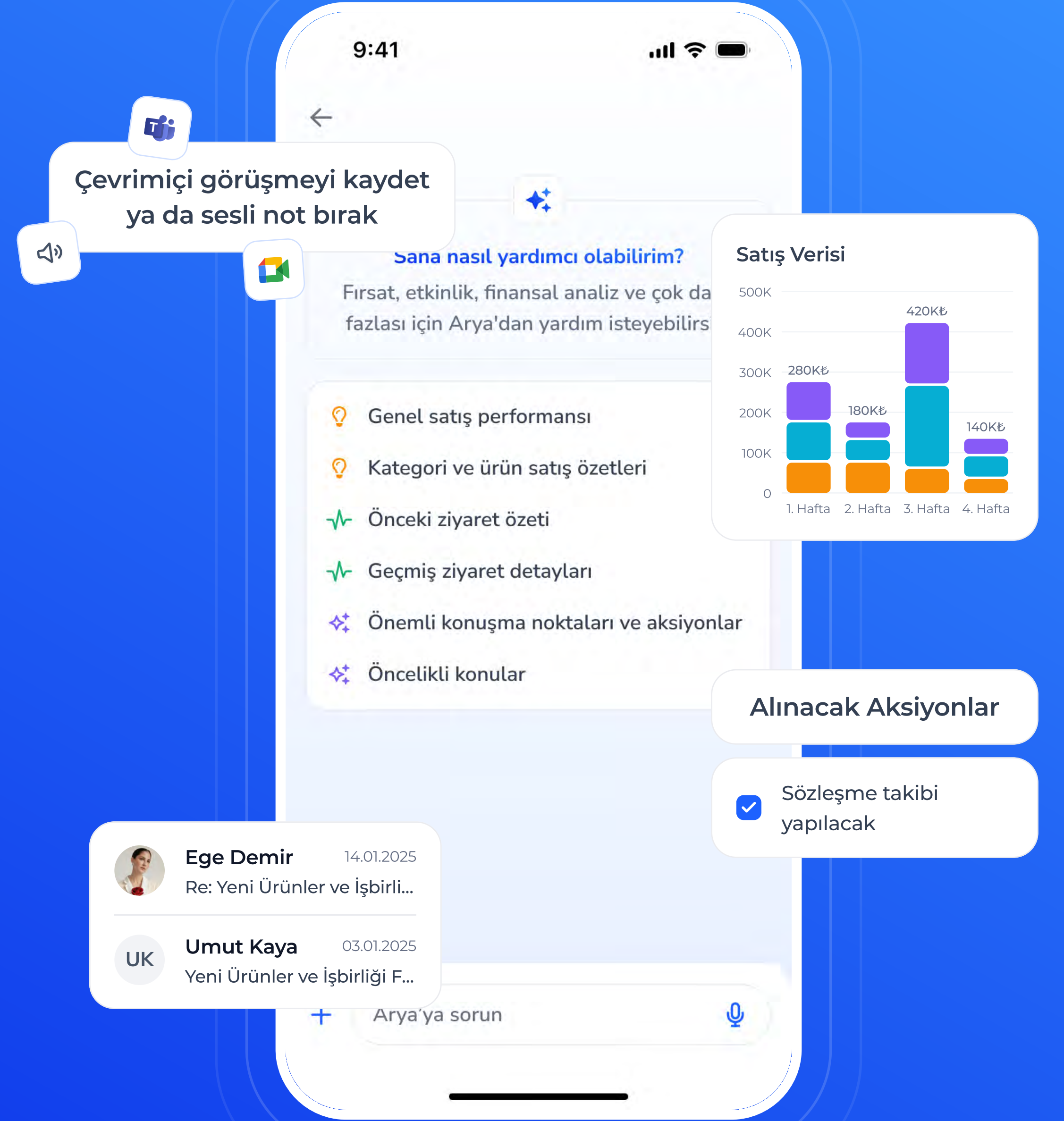


Kişisel satış asistanınızla tanışın

Kişisel satış asistanınız ERP verileri, müşteri aktiviteleri ve e-postalara hâkimdir. Görüşmeleri kaydederek veya sesli notla özet paylaşarak aktive edebilirsiniz.

Arya, görüşmeleri analiz eder, risk ve fırsatları belirler, otomatik görev ve fırsat takibi yapar.

Müşteri profilini güncelleyerek manuel veri girişini ortadan kaldırabilirsiniz.





Otomatik onay akışları oluşturun

Otomatik onay akışlarıyla saha ve merkez arasındaki iletişimi tek ekrandan yönetebilirsiniz.

Operasyonlarınızı sistematik hale getirip tüm kararları kurumsal hafızada güvenle saklayabilirsiniz.

Mobil ve Web Uyumlu



Onaya gönderilsin mi? ✕



Ayda Aydın
Satış Müdürü

1. Yetkili



Barış Aksoy
Bölge Müdürü

2. Yetkili

İptal et

Gönder

Onaya Sunulan İşlem

Durumu

Onaya Sunan

Final Teklif

✓ Onaylandı



Ege Demir

İskonto İzni

⌚ Beklemede



Deniz Yılmaz

Kategori Değişikliği

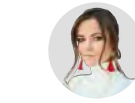
✗ Reddedildi



Umut Kaya

Gider Formu Onayı

✓ Onaylandı



İlke Aydın



Satış sonuçlarını aktiviteler ile ilişkilendirin

Logo, Mikro, Netsis ve benzeri sistemleri Gocust'a kolayca entegre edebilirsiniz.

Borç, risk, tahsilat ve satış verilerini içeren müşteri karnelerine erişerek ziyaret kalitesini artırabilirsiniz.

Doğru hizmetlerle yukarı ve çapraz satış fırsatlarını çoğaltabilirsiniz.





Sahadan evrak toplamadaki verimsizliği bitirin

Evrakların sahada mobil cihazlarla kolayca taranmasını sağlamaktadır.

Akıllı kontrol özelliğiyle ekibinizi uyararak evrak eksiklerini önleyebilmektedir.

Tarama anında otomatik iş akışlarını başlatarak paydaş iletişimini hızlandırmaktadır.



Taradığınız tüm belgeler başarıyla merkeze iletildi

Yükle

Yapay Zeka Destekli



Sıradaki Ziyaret
Aydınlar Ticaret A.Ş.

Bir sonraki müşterinizin bazı evrakları yakında geçerliliklerini yitiriyor.

Sözleşme

Deniz Yılmaz • 12.05.2023

İmza Sirküsü

Ege Demir • 12 gün sonra sona eriyor



Dijitalleşmiş veri ve iletişim izni yönetimi

Yazılı izin belgeleriyle oluşan operasyonel yükü ortadan kaldırabilirsiniz.

KVKK/ETK uyumluluğunu satış görüşmelerinize kolayca entegre edebilirsiniz.

İVT Optimizasyon Modülü ile müşteri verisi değiştiğinde SMS üzerinden otomatik onay alabilirsiniz.

Süreci Kendiniz Tasarlayın

Müşteri Adı

Ekmob Ticaret A.Ş.

Müşteri bilgilerinde değişiklik tespit edildi

Cep Telefonu

+90 555 123 45 67

Telefon numarası girişi tespit edildi

+ Yeni Müşteri Oluştur

Yeni müşteri kartı tespit edildi

Açık Rıza
için SMS Gönder

Başarı Hikayelerimiz



Referanslarımız

 İnşaat & Yapı Malzemeleri	 Otomotiv & Yedek Parça	 İmalat & Sanayi Üretimi	 Sigortacılık Sektörü	 Finans & Bankacılık	 FMSC	 Lojistik & Taşımacılık	 Medikal & Kozmetik
							
							
							
							